



Più di 200 clienti passano a IBM Systems da Sun e HP

Milano, 30 ottobre - IBM ha annunciato che 235 clienti hanno migrato carichi di lavoro critici da Sun e HP a server IBM nel terzo trimestre del 2009.

In tutto, da quando IBM ha lanciato il programma Migration Factory - tre anni fa - per aiutare i clienti a migrare verso IBM systems, quasi 2000 clienti sono passati ai server ed allo storage IBM, principalmente da Sun e HP. Il numero include i circa 400 migrati da Sun e 200 da HP quest'anno.

L'azienda ha anche registrato 84 clienti che sono passati ad IBM Power Systems da Sun nel solo terzo trimestre. I clienti si stanno rivolgendo ad IBM per i suoi investimenti a lungo termine nei sistemi e la sua roadmap di prodotto innovativa e stabile, che si materializza in sistemi disegnati per scopi specifici, come la business analytics e l'elaborazione di transazioni di tipo ultra-high.

Il momento particolarmente positivo di IBM continua nei server UNIX , dove l'azienda ha guadagnato 7,4 punti nel secondo trimestre e guida con una percentuale di revenue del 41,4 per cento, davanti a Sun (27,3%, -4 punti) e HP (a 24,8%, per cento, -1,6 punti), secondo il Worldwide Quarterly Server Tracker dell'IDC.

IBM è l'unico grande vendor di UNIX ad aver aumentato la revenue share nei cinque anni passati (+11 punti) mentre sia Sun (-2,5) che HP (-4,6) hanno perso quote di mercato.

IBM riporta un guadagno di cinque punti di mercato nei Power Systems nel terzo trimestre, marcando il sesto trimestre positivo consecutivo. Inoltre, IBM System x systems ha segnato un guadagno di due punti, e anche IBM storage ha marcato un segno positivo nel terzo trimestre.

IBM ha aumentato la revenue generata dall'installazione di Power Systems presso clienti sia Sun che HP per oltre \$150 milioni nel terzo trimestre. Questo ha portato a \$400 milioni il totale di vendite nel mercato dei concorrenti nel mondo UNIX.

IBM ha migrato clienti da sistemi concorrenti a sistemi IBM in diversi settori d'industria, quali i servizi finanziari, le comunicazioni, il settore pubblico, la sanità, il commercio al dettaglio e le piccole e medie imprese. Tra i clienti passati ad IBM di recente, Apollo Pharmacy, India Cements, Menzies Distribution and Sun TV Network (SDTV).

La Migration Factory

IBM ha costruito una capacità di migrazione di prima classe per aiutare i clienti a spostarsi dai loro attuali sistemi non-IBM ad IBM Systems – la IBM Migration Factory.

Ricco di successi, il programma include funzioni di valutazione, servizi di migrazione e altre risorse.

IBM Italia

Franco Cavalleri

franco_cavalleri@it.ibm.com

tel 02 59625663 ,cell. 347 436 7601

Pleon per IBM

Michela Mantegazza, Eros Bianchi

michela.mantegazza@pleon.com , eros.bianchi@pleon.com

tel. 02 0066290